

Скоро в Верхнеуральский район придет долгожданное голубое топливо от «Газпрома»

С газом в селе жить легче

В конце сентября в Верхнеуральском районе должно состояться долгожданное событие: согласно газ-промовской программе газификации регионов в дома четырех местных поселений централизованно начнет поступать природный газ. В этом году голубое топливо ожидают в четырех населенных пунктах: Томиновском, Новотоминском, Петропавловском и Карагайке.

А пока полным ходом идет подключение сельчан к внутрипоселковому газопроводу, в частных домовладениях монтажники настраивают газовое оборудование. По плану-графику синхронизации эта работа должна быть закончена, когда трубы межпоселковых газопроводов дойдут до населенных пунктов. На деле же газовые магистрали «Газпрома» готовы, а внутрипоселковые сети еще нет.



Вот такие трубопроводы принесут тепло и уют в дома сельчан.

В конце прошлой недели в Верхнеуральский район выезжала специальная комиссия во главе с генеральным директором ООО «Челябинскрегионгаз» Юрием Фишером. Основная задача - выяснить причины отставания от плана-графика синхронизации работ по строительству объектов газификации, форсировать действия всех структур для достижения конечной цели: обеспечение комфорта и уюта в домах южноуральцев.

Хочется пожить с комфортом

- Поначалу люди не спешили подключать газ, - говорят монтажники из села Новотоминского. - Но потом поняли, что это очень удобно и выгодно. Сейчас уже выстроилась очередь из желающих. В день наша бригада подключает в среднем по два дома.

В администрации Верхнеуральского района сообщили, что приняли от населения уже 573 заявления. 140 семей могут рассчитывать на субсидию. Это значит, что подключение для них обойдется дешевле на 15 тыс. рублей. На эту сумму могут рассчитывать: одиноко проживающие пенсионеры и инвалиды; семьи пенсионеров и инвалидов, в том числе имеющие детей в возрасте до 18 лет; многодетные семьи, имеющие трех и более детей в возрасте до 18 лет; неполные семьи, имеющие детей в возрасте до 18 лет; семьи, имеющие детей-инвалидов. Остальную часть суммы люди должны оплатить из собственных средств.

На необходимость оказывать помощь малоимущим гражданам в деле газификации обращал особое

внимание глав регионов и. о. первого вице-премьера правительства, председатель совета директоров ОАО «Газпром» Дмитрий Медведев, который лично курирует реализацию программы газификации страны.

30 - 40 тыс. рублей - такова средняя стоимость подключения к газу одного домовладения. Сюда входит газовое оборудование и его монтаж. Цена во многом зависит от удаленности домовладения от внутрипоселковой магистрали.

- С газом мне будет полегче, - радуется пожилая жительница Новотоминского. - Я раньше на зиму всегда дрова покупала по 3000 руб. за одну машину. Нужно ведь много дров: погреться да покушать приготовить. Это очень дорого. Да и одна я живу, кому дрова-то колоть? По всему дому потом сажа была, убирать замучаешься. Зимой снег с дров тает, и эта грязь тащится в дом. С газом - другое дело. Хочется хоть на старости лет пожить с комфортом, как в городе.

Верхнеуральский район - самый примерный

- Мы побывали в пяти районах Челябинской области, - говорит генеральный директор ООО «Челябинскрегионгаз» Юрий Фишер. - Посмотрели и оценили, насколько газифицирован наш регион. Заметна положительная динамика в Верхнеуральском районе. А в остальных ситуациях намного хуже. В Каслинском районе, например, внутрипоселковые сети были готовы лишь на 12%. Хотя подрядчики рапортовали, что все идет в соответствии



Дмитрий Медведев: «В 2007 году еще около 6,5 миллиона россиян получат возможность газифицировать свои квартиры и дома».

с графиками. В Троицком районе внутрипоселковая сеть была готова лишь на 1%. В целом складывается впечатление, что весь строительный сезон местные власти программой не занимались и активизировались

лишь к началу августа. В конечном счете, наша общая задача - чтобы люди получили газ. И мы постараемся эту задачу выполнить.

Константин АЛЕКСЕЕВ.

СПРАВКА

К 2007 году природным газом в России было обеспечено 58% населения (в том числе в городах - 64%, в деревнях - 40%). Газифицировано 655 населенных пунктов, 2 млн. 508 тыс. квартир и домов. Переведено на природный газ около 13 тыс. предприятий (в том числе больницы, школы, детские сады). В 2006 году в строительство межпоселковых газопроводов «Газпром» инвестировал в целом по стране 17,6 млрд. рублей. В 2007 году в Челябинской области ведутся работы по обеспечению газом поселков Ашинского, Верхнеуральского, Каслинского, Кизильского и Троицкого районов. В этом году вложения «Газпрома» в газификацию области составят 370 млн. рублей.

Уроки рынка: «Челябэнергосбыт» подводит итоги либерализации цен

Год назад в нашей области, как и в стране, на рынке электроэнергии стали действовать новые правила. Потребителям - юридическим лицам пришлось покупать часть электрической энергии по свободной цене. Как прожили энергетики и их клиенты последний год, с каким настроением смотрят в будущее, рассказал генеральный директор ОАО «Челябэнергосбыт» Вячеслав Середкин.

Об успехах

Доля свободного сектора еще не велика. Всего процентов десять. В 2012 году мы должны полностью перейти на покупку электроэнергии по рыночной цене. Поэтому так важно научиться работать в условиях рынка уже сегодня.

На мой взгляд, прошедший год оказался для нас успешным. «Челябэнергосбыт» сохранил позицию лидера энергосбытового бизнеса в регионе. На нашу долю приходится до 66% всего проданного на Южном Урале электричества (а это почти 16 миллиардов кВт/час в год). Кроме того, мы заняли одну из ведущих позиций среди коллег близлежащих территорий (Башкирия, Свердловская, Курганская и Оренбургская области) по ключевому показателю - средневзвешенная не-регулируемая цена.

О ценах

Пока оптовые генерирующие компании диктуют высокие цены. В 2006 году свободная цена оставалась ниже регулируемой, но в 2007-м она стала стабильно высокой. И пока рынок не перевалит через «золотую середину» (то есть пока свободный сектор не достигнет 25-30%), ситуация вряд ли изменится.

О должниках

Вялотекущий конфликт с «Челябгортранс-ом» - пример того, как непросто работать в условиях рынка.

«Челябэнергосбыт» - компания открытая. Когда у наших клиентов возникают проблемы, мы готовы пойти им навстречу и ни разу еще не срывали свои обязательства! Однако когда нас кормят завтраками и ничего не объясняют, мы вынуждены идти на крайние меры. Чтобы закрыть дыры неплатежей, «Челябэнергосбыт» берет кредиты на очень серьезные суммы. К середине каждого месяца они составляют порядка 600 миллионов рублей! А ведь проценты по кредиту в тариф не заложены!

Чтобы подобных конфликтов не возникало, наши клиенты должны следить за сменой рынка и уметь планировать расходы на электроэнергию так же, как они планируют затраты на бензин, оборудование или канцелярские принадлежности.

О клиентах и конкурентах

Сегодня «Челябэнергосбыт» выступает в качестве гарантирующего поставщика электроэнергии. Наш товар покупает подавляющее большинство южноуральцев. При этом электричество для населения мы по-прежнему



му отпускаем по фиксированной цене. Частично за население платит промышленность (идет перекрестное субсидирование). Поэтому крупный потребитель все время думает: а не уйти ли ему к независимой энергосбытовой компании?

Однако на деле у наших независимых конкурентов условия жестче, чем наши. Чем меньше компания, тем труднее ей минимизировать риски! Если кто-то из потребителей ошибается с заказом, мы стараемся сгладить его затраты, оптимизируя свои. Соглашайтесь: лучше иметь платежеспособного клиента, чем задавить его штрафами!

Пока от гарантирующего поставщика уходят только по корпоративным причинам. Когда владельцы предприятия имеют собственную энергосбытовую компанию, им, конечно,

удобнее работать со «своими». Тем не менее, тот же «Уралтрансгаз» (дочерняя структура «Газпрома», а он и сам мог вывести компанию на оптовый рынок) заключил долгосрочный договор именно с нами! Наше предложение оказалось более предпочтительным.

О продаже компании

Скоро сбытовые компании станут преимущественно частными и будут работать в конкурентной среде (первые торги в других регионах России уже состоялись). Такая же участь постигнет и «Челябэнергосбыт». Нашу компанию продадут в конце апреля или в мае 2008 года - почти одновременно с ликвидацией РАО.

Подготовила Людмила ЕРМОЛАЕВА.

За год работы по новым правилам «Челябэнергосбыт» сумел сохранить позицию лидера энергосбытового бизнеса в регионе. Сегодня на его долю приходится до 66% всего проданного на Южном Урале электричества. А это почти 16 миллиардов кВт/час в год